

**RENTA VARIABLE - ESPAÑA**

Sector: Software

Precio de Cierre: EUR 3,66 (24 jul 2023)

Fecha del informe: 25 jul 2023 (8:50h)

**Avance de resultados 6m 2023**

Análisis Independiente de Compañías

**Avance de resultados 6m 2023**

 Opinión <sup>(1)</sup>: En línea

 Impacto <sup>(1)</sup>: Mantenemos estimaciones

Enrique Andrés Abad, CFA – enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

**Agile Content (AGIL)**, grupo tecnológico que opera en el sector audiovisual online y de video por streaming, ofreciendo tecnología hardware y software asociada a la creación, procesamiento, distribución y gestión de video para la provisión de servicio de televisión de pago. Desde noviembre de 2015 cotiza en BME Growth.

## Avance Rdos 1S23: empieza a materializarse el equity story de AGIL

AGIL ha publicado un avance de sus resultados 1S23 desglosando las principales partidas (no auditadas) del P&L (sin incluir información relativa al balance; únicamente DN). Los resultados auditados de 1S23 se publicarán en septiembre de 2023 (momento en el que confirmaremos las cifras). Destacamos:

**INGRESOS EN LINEA CON NUESTRA ESTIMACIÓN (+9% VS 1S22) ...** Durante el 1S23 AGIL ha crecido orgánicamente hasta los EUR 50,6Mn (+9% vs 1S22; EUR 46,4Mn). Sin incluir capitalizaciones. Y creciendo en ambas líneas de negocio. Donde, según nuestras estimaciones, Agile TV Technologies se situaría en EUR 20,1Mn (40% s/ventas totales) y Agile TV Platform en EUR 30,5Mn (60% s/ventas totales). El 1S presenta cierta estacionalidad (1S22 c.46% s/ventas 2022), por lo que los resultados estarían totalmente en línea con nuestras estimaciones 12m23e (EUR 110,5Mn).

**CON UN EBITDA (CON CAPITALIZACIONES) DE EUR 5,4MMN**, que, en términos recurrentes, ajustado en base a nuestra estimación de gastos capitalizados (EUR c.3,2Mn) se situaría en EUR 2,2Mn (4,3% s/ventas). En línea con nuestras estimaciones para 2023e (EUR 4,9Mn; 4,4% s/ventas). Y que supondría una mejora significativa en rentabilidad vs 1S22 (EUR 0,9Mn; 1,9% s/ventas). Lo que hace visible: (i) la capacidad de la compañía de obtener sinergias de las adquisiciones realizadas en los últimos años y (ii) la escalabilidad del negocio de producto.

**DEUDA NETA 1S23 DE EUR 22,1MMN.** La DN se sitúa en 22,1Mn en el 1S23 (vs EUR 27,6Mn y EUR 20,3Mn en 1S22 y dic 2022 respectivamente). De cumplirse nuestra estimación de DN (17,1Mn 12m23e) el múltiplo DN/EBITDA Rec. se situaría en 3,5x.

**EN DEFINITIVA, AGIL LOGRA UNA MEJORA SIGNIFICATIVA EN RENTABILIDAD (PILAR FUNDAMENTAL DEL EQUITY STORY).** AGIL confirma su capacidad de crecer orgánicamente en ingresos después del fortísimo crecimiento de los últimos años vía M&A. Y consigue apalancar su estructura (pilar del equity story) generando un importante salto en rentabilidad, gracias a la optimización de la estructura y la escalabilidad del negocio. Nuestras estimaciones 2023e cotizarían a un EV/Ventas de 1,0x (vs 1,0x de sus comparables), aunque con un diferencial favorable a AGIL en el crecimiento de ingresos (5,9% TACC 23e-25e vs 8,4% de AGIL). Lo que apunta a una posible reserva de valor.

**Market Data**

Market Cap (Mn EUR y USD)	84,6	93,7
EV (Mn EUR y USD) <sup>(2)</sup>	108,0	119,6
Número de Acciones (Mn)	23,1	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	5,30 / 4,17 / 3,23	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,04	
Rotación <sup>(3)</sup>	12,9	
Factset / Bloomberg	AGIL-ES / AGIL SM	
Cierre año fiscal	31-dic	

**Estructura Accionarial (%) <sup>(7)</sup>**

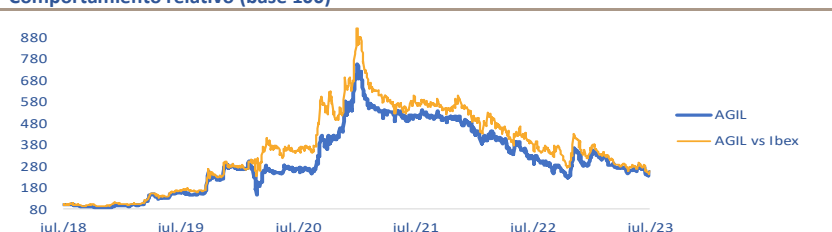
Hernan Scapusio Vincent	9,8
Inveready	9,7
Onchena S.L	6,9
TV Azteca SAB de CV	6,9
Free Float	54,5

**Datos Financieros**

Básicos (EUR Mn)	2022	2023e	2024e	2025e
Nº Acc. ajustado (Mn)	23,1	23,1	23,1	23,1
Total Ingresos	101,5	110,5	119,8	129,9
EBITDA Rec.	3,5	4,9	6,4	8,6
% Var.	192,3	38,4	31,3	34,3
% EBITDA Rec./Ing.	3,5	4,4	5,4	6,7
% Var EBITDA sector <sup>(4)</sup>	15,9	8,7	22,0	15,7
Beneficio neto	-6,4	-3,8	-3,2	-1,9
BPA (EUR)	-0,27	-0,17	-0,14	-0,08
% Var.	-9,9	39,9	15,1	42,3
BPA ord. (EUR)	-0,27	-0,17	-0,14	-0,08
% Var.	-84,4	38,2	15,1	42,3
Free Cash Flow Rec. <sup>(5)</sup>	4,1	3,2	3,0	5,2
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	20,3	17,1	14,0	8,8
DN / EBITDA Rec.(x)	5,7	3,5	2,2	1,0
ROE (%)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
ROCE (%) <sup>(5)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	0,5

**Ratios y Múltiplos (x) <sup>(6)</sup>**

PER	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
PER Ordinario	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
P/BV	2,1	2,3	2,6	2,7
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	1,06	0,98	0,90	0,83
EV/EBITDA Rec.	30,5	22,0	16,8	12,5
EV/EBIT	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
FCF Yield (%) <sup>(5)</sup>	4,9	3,8	3,6	6,1

**Comportamiento relativo (base 100)**


Comportamiento en bolsa (%)	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluto	-8,5	-6,2	-20,4	-16,1	-5,1	152,4
vs Ibex 35	-11,2	-7,5	-32,9	-27,6	-27,5	158,5
vs Ibex Small Cap Index	-9,9	-7,8	-22,9	-25,2	-26,4	135,5
vs Eurostoxx 50	-10,8	-5,8	-34,7	-27,3	-28,3	100,6
vs Índice del sector <sup>(4)</sup>	-8,6	-11,0	-31,6	-30,6	-22,3	75,0

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado respecto a nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de los resultados, preveamos una revisión significativa (>5 -10%, dependiendo del sector) de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Sector: Stoxx Europe 600 Technology.

(5) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(6) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

(7) Otros: Mónica Rayo Moragón 6,3%, José Eulalio Poza Sanz 5,2%, Autocartera 0,5%

(\*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Factset y Lighthouse.

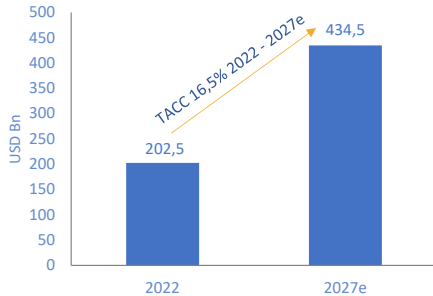
## Agile Content (AGIL) es una compañía de BME Growth

BME Growth es el segmento destinado a empresas medianas y pequeñas de BME MTF Equity, dirigido y gestionado por la Bolsa Española (BME), estando sujeto a la supervisión de la CNMV. BME MTF Equity no es un Mercado Regulado, estando considerado como un Sistema Multilateral de Negociación (SMN), tal y como se define en la Directiva sobre Mercados de Instrumentos Financieros (MiFID). En julio de 2020, BME Growth obtuvo el sello de SME Growth Market, nueva categoría de la normativa de la UE, en España denominada Mercado de Pymes en Expansión.

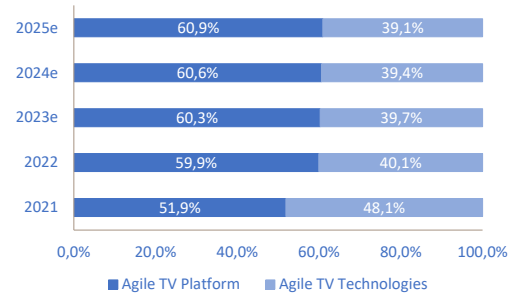
BME Growth es el mercado de renta variable español para las empresas de reducida capitalización que desean crecer, estando dotado de una regulación especial, diseñada específicamente para ellas, y con costes y procesos adaptados a sus características particulares. BME Growth (antiguo MAB) empezó a operar en julio del 2009. Actualmente cotizan en él c.140 compañías. Las empresas que cotizan en BME Growth pueden optar por presentar sus estados financieros bajo NIIF o el Plan General de Contabilidad (PGC) y el Real Decreto 1159/2010 (NOFCAC).

**La compañía en 8 gráficos**

**El mercado de video over-the-top a nivel global se espera que crezca a una TACC del 16,5% 2022e-2027e.**

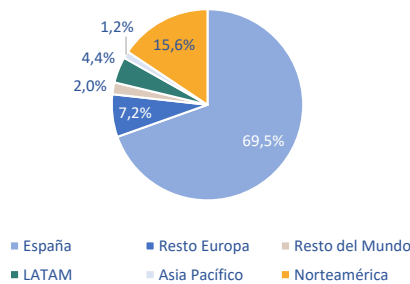


**AGIL: un negocio presente en toda la cadena de valor de sus clientes y de elevada recurrencia (con dos líneas de negocio) ...**

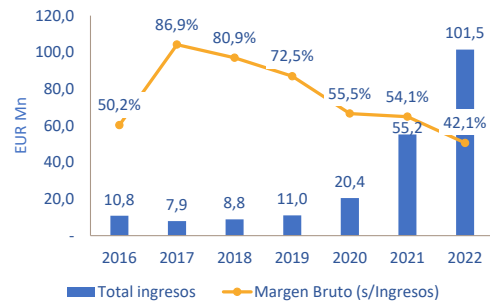


Nota: En 2022 el 74% de los ingresos se consideran recurrentes.

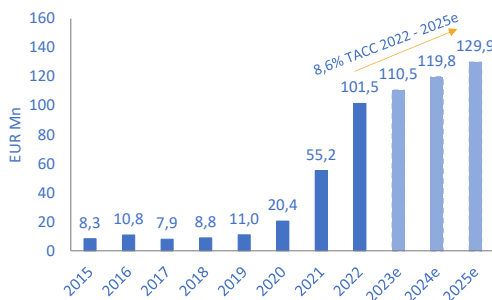
**...y diversificado geográficamente. En 2022 las ventas fuera de España representaron el 30%.**



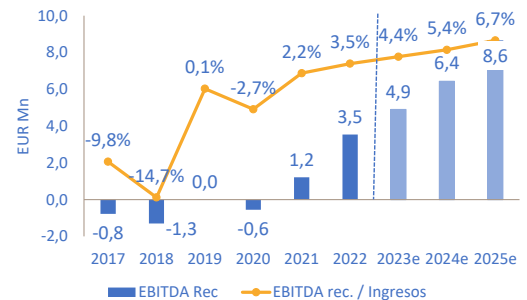
**Que entre 2020 – 2021 ha desarrollado una intensa actividad de M&A dando un saldo de escala muy significativo...**



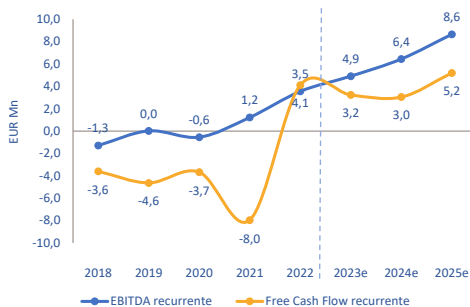
**... que ha permitido establecer las bases para el crecimiento orgánico (creíble) de los próximos años (8,6% TACC 2022 – 25e)**



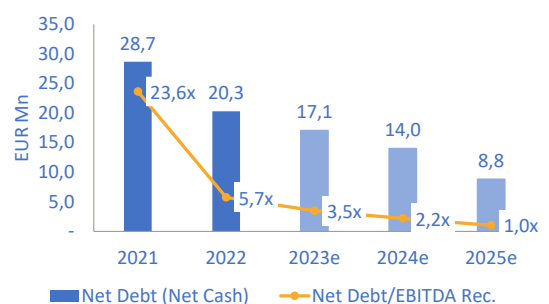
**Y que debería permitir una mejora progresiva del apalancamiento operativo en el periodo proyectado...**



**... empujando la generación del flujo de caja recurrente hasta EUR 5,2Mn en 2025e.**



**Que dejaría a la compañía con un nivel de endeudamiento conservador en 2025e (DN EUR 8,8Mn; 1,0x DN/EBITDA Rec.)**



## Inputs de valoración

### Inputs de valoración por DCF

	2023e	2024e	2025e	Perpetuo <sup>(1)</sup>			
Free Cash Flow "To the Firm"	5,4	5,0	6,9	86,8			
<b>Market Cap</b>	<b>84,6</b>	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	20,3	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 12m 2022)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	6,6%	Coste de la deuda neta			6,4%	6,9%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)			=	=	
<b>Coste de la deuda neta</b>	<b>5,3%</b>	<b>Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)</b>			<b>5,1%</b>	<b>5,5%</b>	
Risk free rate (rf)	3,4%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)			=	=	
Equity risk premium	6,0%	R (estimación propia)			5,5%	6,5%	
Beta (B)	1,3	B (estimación propia)			1,2	1,4	
<b>Coste del Equity</b>	<b>11,2%</b>	<b>Ke = Rf + (R * B)</b>			<b>10,0%</b>	<b>12,5%</b>	
Equity / (Equity + Deuda Neta)	80,7%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)			=	=	
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	19,3%	D			=	=	
<b>WACC</b>	<b>10,1%</b>	<b>WACC = Kd * D + Ke * E</b>			<b>9,1%</b>	<b>11,2%</b>	
<b>G "Razonable"</b>	<b>2,0%</b>				<b>2,0%</b>	<b>1,5%</b>	

(1) El valor perpetuo refleja el VAN del FCF a partir del último año estimado con el WACC y G del escenario base.

### Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Factset	Mkt. Cap	PER 23e	BPA 23e-25e	EV/EBITDA 23e	EBITDA 23e-25e	EV/Vtas. 23e	Ingresos 23e-25e	EBITDA/Vtas. 23e	FCF Yield 23e	FCF 23e-25e
Brightcove	BCOV-US	149,7	n.a.	n.a.	10,2	n.a.	0,9	n.a.	8,4%	n.a.	n.a.
Kudelski	KUD-CH	100,6	36,4	n.a.	9,0	19,2%	0,6	4,6%	6,8%	8,7%	78,0%
<b>TV Technologies</b>			<b>36,4</b>	<b>n.a.</b>	<b>9,6</b>	<b>19,2%</b>	<b>0,7</b>	<b>4,6%</b>	<b>7,6%</b>	<b>8,7%</b>	<b>78,0%</b>
Netgem	ALNTG-FR	36,5	29,9	96,4%	4,2	11,0%	0,9	8,8%	21,8%	8,9%	19,0%
Kaltura	KLTR-US	258,5	n.a.	23,0%	n.a.	78,4%	1,5	4,2%	n.a.	n.a.	43,9%
<b>TV Platform</b>			<b>29,9</b>	<b>59,7%</b>	<b>4,2</b>	<b>44,7%</b>	<b>1,2</b>	<b>6,5%</b>	<b>21,8%</b>	<b>8,9%</b>	<b>31,4%</b>
AGIL	AGIL-ES	84,6	n.a.	30,0%	22,0	32,8%	1,0	8,4%	4,4%	3,8%	26,9%

### Análisis de sensibilidad (2024e)

#### A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 24e	EBITDA 24e	EV/EBITDA 24e
Max	5,9%	7,0	15,3x
Central	5,4%	6,4	16,8x
Min	4,9%	5,8	18,5x

#### B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

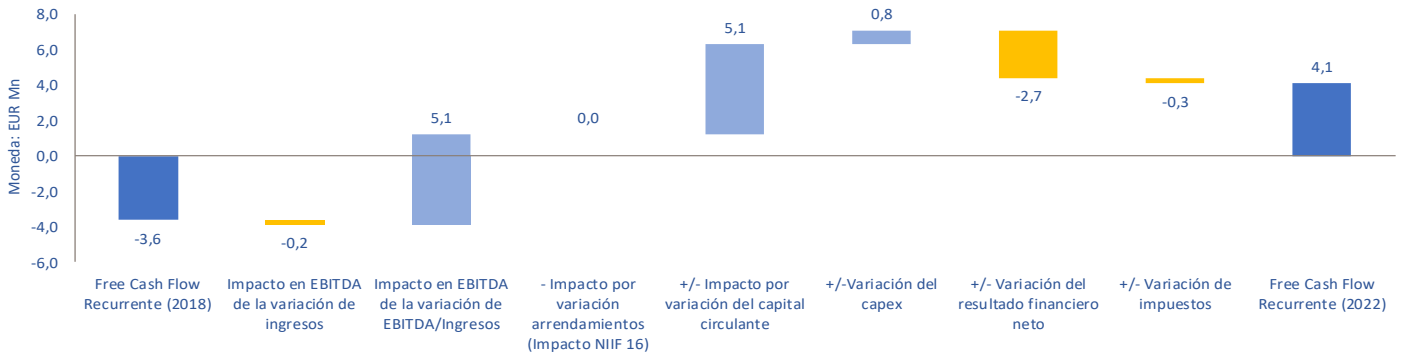
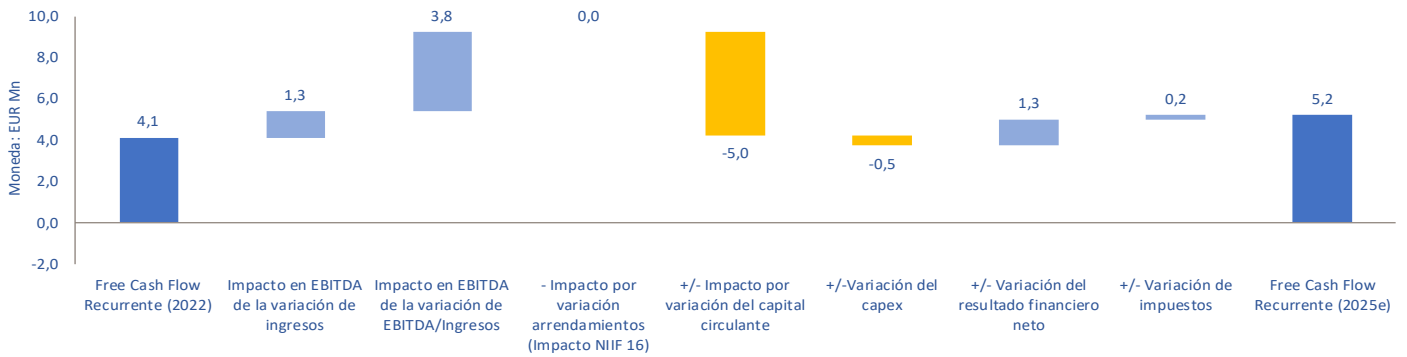
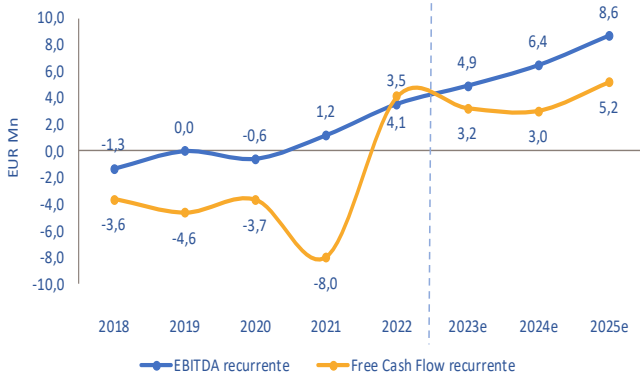
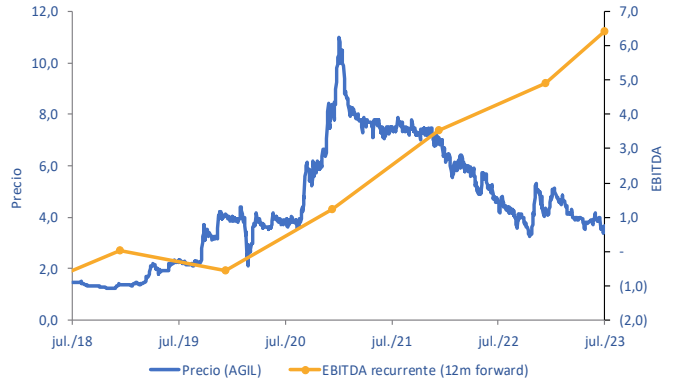
FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 24e			Escenario	FCF Rec./Yield 24e		
	EBITDA 24e	1,3%	1,5%		1,7%	Max	Central
7,0	3,9	3,6	3,4	Max	4,6%	4,3%	4,0%
6,4	3,3	3,0	2,8	Central	3,9%	3,6%	3,3%
5,8	2,7	2,4	2,2	Min	3,2%	2,9%	2,6%

## Anexo 1. Proyecciones financieras

<b>Balance (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>		
Inmovilizado inmaterial	9,9	10,5	19,4	37,2	35,8	34,9	32,8	29,7		
Inmovilizado material	0,1	0,1	0,8	0,6	0,6	2,0	3,2	4,3		
Otros activos no corrientes	0,4	0,0	0,0	0,6	0,6	0,6	0,6	0,6		
Inmovilizado financiero	1,7	1,4	6,3	1,0	3,5	3,5	3,5	3,5		
Fondo de comercio y otros intangibles	1,6	1,2	9,9	39,9	35,4	31,0	26,6	22,2		
Activo circulante	2,6	7,6	15,4	27,5	27,4	27,5	29,4	31,5		
<b>Total activo</b>	<b>16,3</b>	<b>20,8</b>	<b>51,9</b>	<b>106,8</b>	<b>103,4</b>	<b>99,4</b>	<b>96,1</b>	<b>91,7</b>		
Patrimonio neto	6,7	13,4	27,7	44,4	40,0	36,2	32,9	31,1		
Minoritarios	-	-	-	2,1	6,4	7,2	7,8	8,2		
Provisiones y otros pasivos a LP	0,5	0,1	0,1	0,3	0,2	0,2	0,2	0,2		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	-	-	-	-		
Deuda financiera neta	6,3	0,6	6,2	28,7	20,3	17,1	14,0	8,8		
Pasivo circulante	2,7	6,6	18,0	31,4	36,5	38,7	41,1	43,4		
<b>Total pasivo</b>	<b>16,3</b>	<b>20,8</b>	<b>51,9</b>	<b>106,8</b>	<b>103,4</b>	<b>99,4</b>	<b>96,1</b>	<b>91,7</b>		
										<b>TACC</b>
<b>Cuenta de Resultados (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>18-22</b>	<b>22-25e</b>
<b>Total Ingresos</b>	<b>8,8</b>	<b>11,0</b>	<b>20,4</b>	<b>55,2</b>	<b>101,5</b>	<b>110,5</b>	<b>119,8</b>	<b>129,9</b>	<b>84,2%</b>	<b>8,6%</b>
<i>Cto.Total Ingresos</i>	<i>12,1%</i>	<i>24,5%</i>	<i>86,0%</i>	<i>170,3%</i>	<i>83,9%</i>	<i>8,9%</i>	<i>8,4%</i>	<i>8,4%</i>		
Coste de ventas	(1,7)	(3,0)	(9,1)	(25,4)	(58,8)	(64,7)	(70,7)	(76,6)		
<b>Margen Bruto</b>	<b>7,1</b>	<b>8,0</b>	<b>11,3</b>	<b>29,9</b>	<b>42,8</b>	<b>45,9</b>	<b>49,1</b>	<b>53,3</b>	<b>56,5%</b>	<b>7,6%</b>
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	<i>80,9%</i>	<i>72,5%</i>	<i>55,5%</i>	<i>54,1%</i>	<i>42,1%</i>	<i>41,5%</i>	<i>41,0%</i>	<i>41,0%</i>		
Gastos de personal	(5,2)	(5,6)	(7,5)	(17,1)	(18,9)	(19,5)	(20,3)	(21,2)		
Otros costes de explotación	(3,3)	(2,4)	(4,3)	(11,6)	(20,3)	(21,5)	(22,4)	(23,4)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>(1,3)</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,2</b>	<b>3,5</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>8,6</b>	<b>47,5%</b>	<b>34,7%</b>
<i>Cto.EBITDA recurrente</i>	<i>-67,4%</i>	<i>100,7%</i>	<i>n.a.</i>	<i>318,5%</i>	<i>192,3%</i>	<i>38,4%</i>	<i>31,3%</i>	<i>34,3%</i>		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,1%</i>	<i>n.a.</i>	<i>2,2%</i>	<i>3,5%</i>	<i>4,4%</i>	<i>5,4%</i>	<i>6,7%</i>		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	0,0	0,0	(1,2)	(2,4)	0,0	-	-	-		
<b>EBITDA</b>	<b>(1,3)</b>	<b>0,0</b>	<b>(1,8)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>3,6</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>8,6</b>	<b>48,3%</b>	<b>34,6%</b>
Depreciación y provisiones	(1,8)	(2,4)	(3,2)	(8,7)	(13,9)	(13,5)	(15,4)	(17,5)		
Gastos capitalizados	2,2	2,5	3,8	6,2	6,7	7,7	8,4	9,1		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>EBIT</b>	<b>(0,9)</b>	<b>0,1</b>	<b>(1,2)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(0,8)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>0,2</b>	<b>-43,7%</b>	<b>27,3%</b>
<i>Cto.EBIT</i>	<i>-15,7%</i>	<i>115,5%</i>	<i>-993,9%</i>	<i>-202,2%</i>	<i>-1,7%</i>	<i>77,5%</i>	<i>30,3%</i>	<i>141,5%</i>		
<i>EBIT / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>1,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>0,2%</i>		
Impacto fondo de comercio y otros	-	-	-	-	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,6)	0,4	(1,4)	(2,1)	(1,2)	(2,2)	(2,0)	(1,7)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio ordinario</b>	<b>(1,5)</b>	<b>0,5</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(5,7)</b>	<b>(4,9)</b>	<b>(3,0)</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>-35,2%</b>	<b>32,6%</b>
<i>Cto.Beneficio ordinario</i>	<i>n.a.</i>	<i>137,7%</i>	<i>-576,1%</i>	<i>-120,0%</i>	<i>15,3%</i>	<i>37,6%</i>	<i>15,1%</i>	<i>42,3%</i>		
Extraordinarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>(1,5)</b>	<b>0,5</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(5,7)</b>	<b>(4,9)</b>	<b>(3,0)</b>	<b>(2,6)</b>	<b>(1,5)</b>	<b>-35,2%</b>	<b>32,6%</b>
Impuestos	0,1	(0,4)	(0,2)	(0,0)	(0,2)	-	-	-		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	<i>n.a.</i>	<i>77,5%</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>		
Minoritarios	-	-	-	-	(1,3)	(0,8)	(0,7)	(0,4)		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio neto</b>	<b>(1,3)</b>	<b>0,1</b>	<b>(2,8)</b>	<b>(5,8)</b>	<b>(6,4)</b>	<b>(3,8)</b>	<b>(3,2)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>-48,0%</b>	<b>33,5%</b>
<i>Cto.Beneficio neto</i>	<i>n.a.</i>	<i>109,3%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-102,5%</i>	<i>-10,1%</i>	<i>39,9%</i>	<i>15,1%</i>	<i>42,3%</i>		
<b>Beneficio ordinario neto</b>	<b>(1,5)</b>	<b>0,4</b>	<b>(1,4)</b>	<b>(3,3)</b>	<b>(6,2)</b>	<b>(3,8)</b>	<b>(3,2)</b>	<b>(1,9)</b>	<b>-42,4%</b>	<b>32,8%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	<i>n.a.</i>	<i>124,7%</i>	<i>-480,3%</i>	<i>-136,8%</i>	<i>-84,8%</i>	<i>38,2%</i>	<i>15,1%</i>	<i>42,3%</i>		
										<b>TACC</b>
<b>Cash Flow (EUR Mn)</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>18-22</b>	<b>22-25e</b>
<b>EBITDA recurrente</b>						<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>8,6</b>	<b>47,5%</b>	<b>34,7%</b>
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
Var.capital circulante	-	-	-	-	-	2,2	0,4	0,2		
<b>Cash Flow operativo recurrente</b>						<b>7,1</b>	<b>6,8</b>	<b>8,9</b>	<b>75,5%</b>	<b>0,5%</b>
CAPEX	-	-	-	-	-	(1,7)	(1,8)	(1,9)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	(2,2)	(2,0)	(1,7)		
Impuestos	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>						<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>	<b>33,1%</b>	<b>8,2%</b>
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	-	-	-	-	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	-	-	-	-	-	-	-	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Free Cash Flow</b>						<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>	<b>36,4%</b>	<b>4,3%</b>
Ampliaciones de capital	-	-	-	-	-	-	-	-		
Dividendos	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Variación de Deuda financiera neta</b>						<b>(3,2)</b>	<b>(3,0)</b>	<b>(5,2)</b>		

## Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow

A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	TACC	
								19-22	22-25e
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,2</b>	<b>3,5</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>8,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>34,7%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	100,7%	<i>n.a.</i>	318,5%	192,3%	38,4%	31,3%	34,3%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	0,1%	<i>n.a.</i>	2,2%	3,5%	4,4%	5,4%	6,7%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(1,0)	3,5	1,3	5,2	2,2	0,4	0,2		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>(1,0)</b>	<b>2,9</b>	<b>2,6</b>	<b>8,8</b>	<b>7,1</b>	<b>6,8</b>	<b>8,9</b>	<i>n.a.</i>	<b>0,5%</b>
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	14,0%	388,1%	-11,9%	242,9%	-19,0%	-3,7%	29,8%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	14,2%	4,6%	8,6%	6,4%	5,7%	6,8%		
- CAPEX	(2,7)	(5,1)	(8,7)	(1,5)	(1,7)	(1,8)	(1,9)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,6)	(1,2)	(1,8)	(3,0)	(2,2)	(2,0)	(1,7)		
- Impuestos	(0,4)	(0,2)	(0,0)	(0,2)	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(4,6)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>4,1</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>	<b>42,3%</b>	<b>8,2%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	-28,6%	20,7%	-116,5%	151,5%	-21,4%	-5,9%	71,1%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	4,0%	2,9%	2,5%	4,0%		
- Gastos de reestructuración y otros	0,0	(1,2)	(1,0)	0,4	-	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	(28,0)	(33,7)	0,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow</b>	<b>(4,3)</b>	<b>(32,9)</b>	<b>(42,7)</b>	<b>4,6</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>	<b>45,3%</b>	<b>4,3%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	-36,9%	-666,5%	-29,9%	110,7%	-29,6%	-5,9%	71,1%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	4,9%	3,8%	3,6%	6,1%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	5,4%	3,8%	3,6%	6,1%		
<b>B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>		
<b>Free Cash Flow recurrente (Año -1)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(4,6)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>4,1</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	(0,3)	0,0	(0,9)	1,0	0,3	0,4	0,5		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	1,6	(0,6)	2,7	1,3	1,0	1,1	1,7		
<b>= Variación EBITDA recurrente</b>	<b>1,3</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,8</b>	<b>2,3</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>	<b>2,2</b>		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	(1,1)	4,5	(2,1)	3,9	(3,0)	(1,8)	(0,2)		
<b>= Variación del Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>0,2</b>	<b>3,9</b>	<b>(0,3)</b>	<b>6,2</b>	<b>(1,7)</b>	<b>(0,3)</b>	<b>2,0</b>		
+/- Variación del CAPEX	(0,4)	(2,5)	(3,6)	7,3	(0,2)	(0,1)	(0,2)		
+/- Variación del resultado financiero neto	(0,2)	(0,6)	(0,6)	(1,2)	0,8	0,2	0,3		
+/- Variación de impuestos	(0,6)	0,2	0,2	(0,2)	0,2	-	-		
<b>= Variación del Free Cash Flow recurrente</b>	<b>(1,0)</b>	<b>1,0</b>	<b>(4,3)</b>	<b>12,1</b>	<b>(0,9)</b>	<b>(0,2)</b>	<b>2,2</b>		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>	<b>(4,6)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(8,0)</b>	<b>4,1</b>	<b>3,2</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>		
<b>C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)</b>	<b>2019</b>	<b>2020</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023e</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	TACC	
<b>EBIT</b>	<b>0,1</b>	<b>(1,2)</b>	<b>(3,6)</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(0,8)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>0,2</b>	<i>n.a.</i>	<b>27,3%</b>
<i>* Tasa fiscal teórica</i>	30,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,0)	-	-	-	-	-	-		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>0,0</b>	<b>(0,6)</b>	<b>1,2</b>	<b>3,5</b>	<b>4,9</b>	<b>6,4</b>	<b>8,6</b>	<i>n.a.</i>	<b>34,7%</b>
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(1,0)	3,5	1,3	5,2	2,2	0,4	0,2		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>(1,0)</b>	<b>2,9</b>	<b>2,6</b>	<b>8,8</b>	<b>7,1</b>	<b>6,8</b>	<b>8,9</b>	<i>n.a.</i>	<b>0,5%</b>
- CAPEX	(2,7)	(5,1)	(8,7)	(1,5)	(1,7)	(1,8)	(1,9)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	(0,0)	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente</b>	<b>(3,7)</b>	<b>(2,2)</b>	<b>(6,2)</b>	<b>7,3</b>	<b>5,4</b>	<b>5,0</b>	<b>6,9</b>	<b>58,4%</b>	<b>-1,8%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	-9,2%	39,3%	-174,3%	218,5%	-25,6%	-7,3%	37,5%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	7,2%	4,9%	4,2%	5,3%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	0,3	(28,0)	(33,7)	0,0	-	-	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	-	-	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow "To the Firm"</b>	<b>(3,4)</b>	<b>(30,2)</b>	<b>(39,9)</b>	<b>7,3</b>	<b>5,4</b>	<b>5,0</b>	<b>6,9</b>	<b>61,1%</b>	<b>-1,9%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	-15,5%	-798,1%	-32,0%	118,4%	-25,9%	-7,3%	37,5%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	6,8%	5,0%	4,7%	6,4%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	<i>n.a.</i>	6,8%	5,0%	4,7%	6,4%		

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2018 - 2022)**

**Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2022 - 2025e)**

**Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente**

**Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)**

**Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe**

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	84,6	
+ Minoritarios	6,4	Rdos. 12m 2022
+ Provisiones y otros pasivos a LP	0,2	Rdos. 12m 2022
+ Deuda financiera neta	20,3	Rdos. 12m 2022
- Inmovilizado financiero	3,5	Rdos. 12m 2022
+/- Otros		
<b>Enterprise Value (EV)</b>	<b>108,0</b>	



## Anexo 4. Comportamiento histórico (1)

Comportamiento histórico (EUR Mn)																TACC	
	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023e	2024e	2025e	12-22	22-25e	
Total Ingresos	-	-	-	8,3	10,8	7,9	8,8	11,0	20,4	55,2	101,5	110,5	119,8	129,9	n.a.	8,6%	
Cto. Total ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	30,2%	-27,4%	12,1%	24,5%	86,0%	170,3%	83,9%	8,9%	8,4%	8,4%	n.a.		
EBITDA	-	-	-	(0,8)	(1,2)	(0,7)	(1,3)	0,0	(1,8)	(1,2)	3,6	4,9	6,4	8,6	n.a.	34,6%	
Cto. EBITDA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-56,5%	39,9%	-69,5%	102,1%	n.a.	32,2%	398,6%	38,1%	31,3%	34,3%	n.a.		
EBITDA/Ingresos	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	0,2%	n.a.	n.a.	3,5%	4,4%	5,4%	6,7%	n.a.		
Beneficio neto	-	-	-	(1,3)	(5,2)	0,0	(1,3)	0,1	(2,8)	(5,8)	(6,4)	(3,8)	(3,2)	(1,9)	n.a.	33,5%	
Cto. Beneficio neto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-287,0%	101,0%	n.a.	109,3%	n.a.	-102,5%	-10,1%	39,9%	15,1%	42,3%	n.a.		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	-	-	-	7,3	9,7	12,2	13,5	18,0	20,9	23,1	23,1	23,1	23,1	23,1	n.a.		
BPA (EUR)	n.a.	n.a.	n.a.	-0,18	-0,53	0,00	-0,10	0,01	-0,14	-0,25	-0,27	-0,17	-0,14	-0,08	n.a.	33,5%	
Cto. BPA	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-83,5%	-9,9%	39,9%	15,1%	42,3%	n.a.		
BPA ord. (EUR)	n.a.	n.a.	n.a.	-0,21	-0,53	0,00	-0,11	0,02	-0,07	-0,14	-0,27	-0,17	-0,14	-0,08	n.a.	32,8%	
Cto. BPA ord.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-84,4%	38,2%	15,1%	42,3%	n.a.		
CAPEX	-	-	-	(1,3)	(2,1)	(1,9)	(2,2)	(2,7)	(5,1)	(8,7)	(1,5)	(1,7)	(1,8)	(1,9)	n.a.		
CAPEX/Vtas % <sup>1</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	15,1%	19,7%	24,3%	25,2%	24,2%	25,2%	15,8%	1,4%	1,5%	1,5%	1,5%	n.a.		
Free Cash Flow	-	-	-	(2,0)	(3,9)	(2,7)	(3,1)	(4,3)	(32,9)	(42,7)	4,6	3,2	3,0	5,2	n.a.	4,3%	
DN/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	21,9x	n.a.	n.a.	5,7x	3,5x	2,2x	1,0x	n.a.		
PER (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.		
EV/Vtas (x)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	2,11x	3,11x	2,48x	1,51x	3,29x	3,28x	1,70x	0,98x	0,90x	0,83x	n.a.		
EV/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	48,7x	22,0x	16,8x	12,5x	n.a.		
Comport. Absoluto	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-5,3%	-14,7%	3,4%	189,3%	95,8%	-11,8%	-38,6%	-16,1%			n.a.		
Comport. Relativo vs Ibx 35	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-3,4%	-20,6%	21,7%	158,7%	131,6%	-18,3%	-35,0%	-27,6%			n.a.		

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Factset.

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## Anexo 5. Principales comparables 2023e

		TV Technologies			TV Platform			
EUR Mn		Brightcove	Kudelski	Average	Netgem	Kaltura	Average	AGIL
Datos Mercado	Ticker (Factset)	BCOV-US	KUD-CH		ALNTG-FR	KLTR-US		AGIL-ES
	País	USA	Switzerland		France	USA		Spain
	Market cap	149,7	100,6		36,5	258,5		84,6
	Enterprise value (EV)	160,1	407,3		32,0	238,7		108,0
Información financiera básica	Total Ingresos	185,9	667,6		34,7	155,1		110,5
	Cto.Total Ingresos	-2,4%	-5,0%	-3,7%	-4,5%	1,8%	-1,4%	8,9%
	2y TACC (2023e - 2025e)	n.a.	4,6%	4,6%	8,8%	4,2%	6,5%	8,4%
	EBITDA	15,7	45,3		7,6	(5,8)		4,9
	Cto. EBITDA	405,0%	96,5%	250,8%	-12,7%	87,2%	37,2%	38,1%
	2y TACC (2023e - 2025e)	n.a.	19,2%	19,2%	11,0%	78,4%	44,7%	32,8%
	EBITDA/Ingresos	8,4%	6,8%	7,6%	21,8%	n.a.	21,8%	4,4%
	EBIT	3,5	15,9		1,2	(8,2)		(0,8)
	Cto. EBIT	153,8%	281,1%	217,5%	388,9%	82,9%	235,9%	77,5%
	2y TACC (2023e - 2025e)	n.a.	43,4%	43,4%	n.a.	62,8%	62,8%	51,3%
	EBIT/Ingresos	1,9%	2,4%	2,1%	3,3%	n.a.	3,3%	n.a.
	Beneficio Neto	(13,2)	3,5		1,1	(39,8)		(3,8)
	Cto. Beneficio Neto	-62,5%	116,9%	27,2%	872,2%	35,6%	453,9%	39,9%
	2y TACC (2023e - 2025e)	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	16,7%	16,7%	30,0%
CAPEX/Ventas	n.a.	2,7%	2,7%	11,0%	2,3%	6,6%	1,5%	
Free Cash Flow	n.a.	8,8		3,3	(12,8)		3,2	
Deuda financiera Neta	n.a.	243,6		(5,2)	(22,1)		17,1	
DN/EBITDA (x)	n.a.	5,4	5,4	n.a.	n.a.	n.a.	3,5	
Pay-out	n.a.	0,0%	0,0%	110,9%	0,0%	55,5%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	n.a.	36,4	36,4	29,9	n.a.	29,9	n.a.
	P/BV (x)	n.a.	0,3	0,3	1,3	9,8	5,5	2,3
	EV/Ingresos (x)	0,9	0,6	0,7	0,9	1,5	1,2	1,0
	EV/EBITDA (x)	10,2	9,0	9,6	4,2	n.a.	4,2	22,0
	EV/EBIT (x)	45,2	25,7	35,4	27,8	n.a.	27,8	n.a.
	ROE	n.a.	0,9	0,9	4,4	n.a.	4,4	n.a.
	FCF Yield (%)	n.a.	8,7	8,7	8,9	n.a.	8,9	3,8
	DPA	n.a.	0,00	0,00	0,04	0,00	0,02	0,00
Dvd Yield	n.a.	0,0%	0,0%	3,8%	0,0%	1,9%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Factset). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).



## LIGHTHOUSE

Calle Núñez de Balboa, 108 1ª Planta  
28006 Madrid  
T: +34 915 904 226  
<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>

---

**Alfredo Echevarría Otegui**  
Head of research  
alfredo.echevarria@lighthouse-ieaf.com

**Luis Esteban Arribas, CESGA**  
Equity research  
luis.esteban@lighthouse-ieaf.com

**Enrique Andrés Abad, CFA**  
Equity research  
enrique.andres@lighthouse-ieaf.com

**Jesús López Gómez, CESGA**  
ESG Analyst & Data analytics  
jesus.lopez@lighthouse-ieaf.com

---

*All Lighthouse research documents are available simultaneously on the Lighthouse website (<https://institutodeanalistas.com/lighthouse>) and via third-party aggregators such as Bloomberg, Factset, Capital IQ and Refinitiv.*

## INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

### LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que pueden cotizar o no en los mercados secundarios oficiales, y especialmente (pero no exclusivamente) de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros, asociación profesional sin ánimo de lucro.

### DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

### Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o alguien que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe que incluye el análisis financiero, proyecciones financieras, valoración, opinión y conclusiones del analista ha sido revisado por el emisor antes de su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con [secretaria@institutodeanalistas.com](mailto:secretaria@institutodeanalistas.com) o consulte el contenido de este Código en <https://institutodeanalistas.com>.

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

### Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la

opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

**Estados Unidos.** IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

**Principales inversores institucionales de EE.UU.** Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

#### Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
25-Jul-2023	n.a.	3,66	n.a.	n.a.	Avance de resultados 6m 2023	Enrique Andres Abad
12-Jun-2023	n.a.	3,80	n.a.	n.a.	Small & Micro Caps (España)	David López Sánchez
22-May-2023	n.a.	3,79	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Enrique Andres Abad

