

### Resultados 6m 2020

Opinión <sup>(1)</sup>: En línea

Impacto <sup>(2)</sup>: No moveremos nuestras estimaciones

Ana Isabel González García, CIIA – ana.gonzalez@lighthouse-ieaf.com

+34 915 904 226

Biosearch (BIOS) es una compañía biotecnológica española (Granada) de pequeño tamaño, especializada en investigación, desarrollo y comercialización de ingredientes funcionales (extractos naturales, omega-3 y probióticos) dirigidos al mercado nutricional y de la salud. Con presencia internacional (78% s/Ingresos). Ex-filial de la antigua EBRO-Puleva, su accionista de referencia es Grupo Lactalis (30% del capital).

#### Market Data

Market Cap (Mn EUR y USD)	70,4	82,7
EV (Mn EUR y USD) <sup>(2)</sup>	71,6	84,1
Número de Acciones (Mn)	57,7	
-12m (Max/Med/Mín EUR)	1,35 / 1,03 / 0,61	
Vol. Medio Día (-12m Mn EUR)	0,27	
Rotación <sup>(3)</sup>	98,1	
Thomson Reuters / Bloomberg	BIOS.MC / BIO SM	
Cierre año fiscal	31-Dic	

#### Estructura Accionarial (%)

Grupo Lactalis	29,5
Pescaderías Coruñesas, S.A.	10,0
Free Float	60,5

#### Datos Financieros

Básicos (EUR Mn)	2019	2020e	2021e	2022e
Nº Acc. ajustado (Mn)	57,7	57,7	57,7	57,7
Total Ingresos	23,3	28,2	30,8	34,7
EBITDA Rec. <sup>(4)</sup>	2,4	3,5	4,7	6,3
% Var.	-57,8	46,4	35,5	33,1
% EBITDA Rec./Ing.	10,3	12,4	15,4	18,2
% Var EBITDA sector <sup>(5)</sup>	17,2	1,7	8,9	12,6
Beneficio neto	0,6	1,1	2,4	3,6
BPA (EUR)	0,01	0,02	0,04	0,06
% Var.	-81,0	74,9	113,1	51,0
BPA ord. (EUR)	0,01	0,02	0,04	0,06
% Var.	-82,3	145,5	63,4	51,0
Free Cash Flow Rec. <sup>(6)</sup>	-4,4	1,1	0,6	2,4
Pay-out (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
DPA (EUR)	0,00	0,00	0,00	0,00
Deuda financiera neta	4,2	2,5	1,4	-1,0
DN / EBITDA Rec.(x)	1,8	0,7	0,3	-0,2
ROE (%)	2,7	4,5	9,0	12,3
ROCE (%) <sup>(6)</sup>	2,8	4,4	8,9	12,6

#### Ratios y Múltiplos (x) <sup>(7)</sup>

PER	n.a.	63,8	29,9	19,8
PER Ordinario	n.a.	48,9	29,9	19,8
P/BV	3,0	2,8	2,6	2,3
Dividend Yield (%)	0,0	0,0	0,0	0,0
EV/Ventas	3,07	2,53	2,32	2,06
EV/EBITDA Rec.	30,0	20,5	15,1	11,3
EV/EBIT	n.a.	48,5	23,7	16,1
FCF Yield (%) <sup>(6)</sup>	n.a.	1,6	0,9	3,4

(1) La opinión sobre los resultados es sobre el EBITDA publicado y su relación con nuestra estimación para el ejercicio (12m). El impacto refleja si, a raíz de estos resultados, prevemos una revisión significativa (> 5%), al alza o a la baja, de nuestra estimación de EBITDA (en cualquiera de los años estimados).

(2) Para detalle del cálculo ver anexo 3.

(3) Rotación es el % de la capitalización que ha sido negociado - 12m.

(4) Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,0Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

(5) Sector: Eurostoxx 600 Health Care.

(6) Ver Anexo 2 para Tasa fiscal teórica (ROCE) y cálculo del FCF recurrente.

(7) Múltiplos y ratios calculados con cotización a fecha de este informe.

## Los fundamentales se refuerzan con el Covid-19

**INGRESOS EN LÍNEA (EUR 14,3Mn, +25,8% a/a):** recuperación en probióticos (+47,4% a/a) tras el reajuste de inventarios de clientes asiáticos (-1y) y el respaldo comercial de Nestlé, moderación del crecimiento en lípidos (+5,4% a/a, vs. +13,8% 1T) y el robusto crecimiento en extractos (+44,2% a/a). Éste último es el principal motor del crecimiento (c. 60% del total), apoyado en la creciente penetración de sus lanzamientos más recientes (Caronositol) y el aumento del consumo de productos naturales para el cuidado de la salud propiciado por el Covid-19.

**CON RECUPERACIÓN DEL EBITDA Rec. (EUR 2,3Mn, c. +1x) POR LA CONTENCIÓN DE COSTES Y EL MIX DE INGRESOS:** principalmente por la recuperación en la contribución de los probióticos (de mayores márgenes, +3,3p.p. a/a), que compensa la caída en lípidos (-7,3p.p.). Ambas divisiones han reducido su contribución a los ingresos del periodo (60,6%, -4p.p. a/a), elevándose la de extractos (de menor margen, 38,7%, +4,9p.p. a/a). Los resultados ponen de manifiesto el estricto control de costes implementado por la compañía (c. -6% a/a en costes operativos).

**TRASLADÁNDOSE AL BN (EUR 1,0Mn)** a pesar del aumento en los gastos no recurrentes (EUR +0,2Mn a/a), y que se refuerza con una menor tasa impositiva (11,9% vs. 20% 2020e), por la activación de bases impositivas negativas.

**E IMPORTANTE REDUCCIÓN DEL ENDEUDAMIENTO (DN EUR+0,1Mn vs. EUR 4,4Mn -1y),** gracias al cobro de hitos (EUR +0,5Mn a/a) y a la reducción de la inversión en circulante (-19,9% a/a en inventarios), y a pesar del aumento del CAPEX (EUR 1,1Mn, + 23,6% a/a), redundando en menor carga financiera (-22% a/a).

**ANTE LA INCERTIDUMBRE (CRISIS COVID-19), MANTENEMOS NÚMEROS:** 1) por el potencial efecto rebote en ventas en el 3T tras el fuerte aumento en el 2T; 2) el impacto de mayores gastos no recurrentes en el 2S vs. el previsto (EUR 0,4Mn 2020e) aunque 3) quedando margen de mejora en la parte baja del P/L (menor fiscalidad).

**EN CONCLUSIÓN, EL COVID-19 REFUERZA LOS FUNDAMENTALES DE BIOS:** triple posicionamiento en mercados en expansión y con potencial aceleración del crecimiento (probióticos, omega 3 y hierbas medicinales, con respectivas TACCs de c. +10% para el primero y del +5-6% para los dos últimos) y balance saneado. BIOS apuesta por la renovación de su pipeline: 1) proyecto Geras (deterioro cognitivo y salud cardiovascular), 2) Gesta Health (gestación y lactancia) y 3) Hereditum Immunactiv K8 (Covid-19), que atraen el interés de actores globales (como Nestlé en 2018), siendo activo en la búsqueda de alianzas estratégicas con las que reforzar su negocio (nacional/internacional).

#### Comportamiento relativo -5y (base 100)



#### Comportamiento en bolsa (%)

	-1m	-3m	-12m	YTD	-3Y	-5Y
Absoluta	22,0	-0,8	-0,3	16,0	128,0	112,2
vs Ibxex 35	22,1	-6,9	28,2	54,4	237,2	229,8
vs Ibxex Small Cap Index	19,0	-9,0	5,8	28,0	120,8	81,7
vs Eurostoxx 50	18,4	-13,4	6,4	31,5	141,2	125,7
vs Índice del sector <sup>(5)</sup>	24,2	1,6	-9,7	16,2	85,9	94,3

(\*) Salvo que se indique expresamente, todos los datos de este informe tienen como fuente: La Compañía, Thomson Reuters y Lighthouse.

Informe emitido por IEF Servicios de Análisis, S.L.U. Lighthouse es un proyecto de IEF Servicios de Análisis, S.L.U.

Este informe se ha realizado en base a información pública. El informe incluye un análisis financiero de la compañía cubierta. El informe no propone ninguna recomendación personalizada de inversión. Los inversores tan solo deben considerar el contenido de este informe como un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. En las dos últimas páginas de este informe se incluye información legal muy importante sobre su contenido.

**Resultados 1S 2020**

**Tabla de Resultados**

	1S20 (Real)	1S19	1S20 (Real) vs 1S19	2020 (Est)	2T20	2T20 vs 2T19
<b>Total Ingresos</b>	<b>14,3</b>	<b>11,3</b>	<b>25,8%</b>	<b>28,2</b>	<b>7,7</b>	<b>49,3%</b>
Lípidos	5,4	5,1	5,4%	11,4	2,9	-0,9%
Probióticos	3,2	2,2	47,4%	5,4	2,0	198,8%
Extractos	5,5	3,8	44,2%	10,8	2,8	35,8%
Servicios y otros	0,1	0,2	-45,7%	0,7	0,0	-69,3%
<b>EBITDA Rec. <sup>(1)</sup></b>	<b>2,3</b>	<b>1,1</b>	<b>101,1%</b>	<b>3,5</b>	<b>1,6</b>	<b>571,7%</b>
Rec. EBITDA/Ing. Mg.	16,0%	9,0%	7,0 p.p.	12,4%	20,7%	16,1 p.p.
<b>EBITDA</b>	<b>2,0</b>	<b>1,0</b>	<b>91,9%</b>	<b>3,1</b>	<b>1,4</b>	<b>755,1%</b>
EBITDA / Ing.	13,7%	9,0%	4,7 p.p.	11,8%	18,6%	15,3 p.p.
<b>EBIT</b>	<b>1,2</b>	<b>0,3</b>	<b>347,3%</b>	<b>1,5</b>		
<b>BAI</b>	<b>1,2</b>	<b>0,2</b>	<b>412,5%</b>	<b>1,4</b>		
<b>BN</b>	<b>1,0</b>	<b>0,2</b>	<b>501,7%</b>	<b>1,1</b>		
<b>BN ordinario</b>	<b>1,7</b>	<b>0,5</b>	<b>230,4%</b>	<b>1,4</b>		
FCF Recurrente	-0,9	-2,2	57,8%	1,1		
FCF Recurrente Yield	n.a.	n.a.	n.a.	1,6%		
Deuda Neta	0,1	4,4	-97,2%	2,5		
DN/EBITDA Rec.	0,1 x	3,9 x	-3,9 x	0,7 x		

(1) EBITDA y EBITDA recurrente ajustado. Excluye activaciones. Sin impacto NIIF-16 (BIOS informa en base al PGC).

## Inputs de valoración

### Inputs de valoración por DCF

	2020e	2021e	2022e	Perpetuo <sup>(1)</sup>			
Free Cash Flow "To the Firm"	2,2	1,2	2,4	23,2			
Market Cap	70,4	A la fecha de este informe					
Deuda financiera neta	0,1	Deuda bancaria neta de Caja (Rdos. 6m 2020)					
					Inputs favorables	Inputs desfavorables	
Coste de la deuda	2,0%	Coste de la deuda neta			1,8%	2,3%	
Tasa fiscal (T)	20,0%	T (tasa fiscal normalizada y previsible a largo plazo)				=	=
Coste de la deuda neta	1,6%	Kd = Coste de Deuda Neta * (1-T)				1,4%	1,8%
Risk free rate (rf)	0,3%	Rf (Yield del bono a 10y a la fecha de este informe)				=	=
Equity risk premium	9,0%	R (estimación propia)				8,5%	9,5%
Beta (B)	1,4	B (Thomson Reuters y Lighthouse)				1,3	1,5
Coste del Equity	12,5%	Ke = Rf + (R * B)				11,0%	14,2%
Equity / (Equity + Deuda Neta)	99,8%	E (tomando como valor del equity su Market Cap)				=	=
Deuda Neta / (Equity + Deuda Neta)	0,2%	D				=	=
WACC	12,5%	WACC = Kd * D + Ke * E				11,0%	14,1%
G "Razonable"	2,0%					2,5%	1,5%

(1) Perpetuo calculado sobre Free Cash Flow "to the Firm" recurrente del último año estimado, empleando la tasa fiscal efectiva normalizada (T) indicada en el cuadro superior.

(2) El valor perpetuo no refleja el valor de desarrollo del pipeline de la compañía a fecha de emisión de este informe

### Inputs de valoración por múltiplos

Compañía	Ticker Reuters	Mkt. Cap	PER 20e	BPA 20e-22e	EV/EBITDA 20e	EBITDA 20e-22e	EV/Vtas. 20e	Ingresos 20e-22e	EBITDA/Vtas. 20e	FCF Yield 20e	FCF 20e-22e
Probi AB	PROB.ST	373,1	37,5	21,0%	18,3	12,1%	5,6	9,1%	30,8%	3,5%	13,0%
Biogaia AB	BIOGb.ST	837,6	42,5	13,7%	30,0	13,3%	10,0	12,4%	33,2%	n.a.	n.a.
Christian Hansen	CHRH.CO	12.770,7	51,0	9,0%	31,9	9,6%	11,4	8,6%	35,7%	1,6%	12,5%
<b>Industria de probióticos</b>			43,7	14,6%	26,7	11,7%	9,0	10,0%	33,3%	2,5%	12,8%
DSM	DSMN.AS	23.615,6	29,2	14,2%	15,3	8,9%	2,8	6,5%	18,6%	3,1%	9,1%
Croda Intl.	CRDAL	8.206,0	33,3	9,6%	20,6	7,9%	6,0	5,3%	29,3%	2,9%	7,3%
Ausstevol Seafood	AUSS.OL	1.464,5	13,5	26,0%	8,1	21,4%	1,3	5,2%	16,6%	4,9%	66,0%
Amarin	AMRN.O	2.175,6	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	3,1	6,2%	n.a.	1,4%	n.a.
<b>Industria de Omega 3</b>			25,4	16,6%	14,6	12,8%	3,3	5,8%	21,5%	3,1%	27,5%
BIOS	BIOS.MC	70,4	63,8	79,4%	20,5	43,2%	2,5	10,8%	10,9%	1,6%	18,0%

### Análisis de sensibilidad (2021e)

#### A) Análisis de sensibilidad del EBITDA Rec. y múltiplos a variaciones en los márgenes

Escenario	EBITDA/Ingresos 21e	EBITDA 21e	EV/EBITDA 21e
Max	16,9%	5,2	13,8x
Central	15,4%	4,7	15,1x
Min	13,9%	4,3	16,7x

#### B) Análisis de sensibilidad del FCF Rec. y FCF Rec. - Yield frente a variaciones en el EBITDA y CAPEX/Vtas

FCF Rec. EUR Mn	CAPEX/Ventas 21e			➔	Escenario			FCF Rec./Yield 21e		
EBITDA 21e	8,7%	9,7%	10,7%		Max	2,0%	1,5%	1,1%		
5,2	1,4	1,1	0,8		Central	1,3%	0,9%	0,4%		
4,7	0,9	0,6	0,3		Min	0,6%	0,2%	n.a.		
4,3	0,5	0,1	(0,2)							

## Anexo 1. Proyecciones financieras<sup>(1)</sup>

Balance (EUR Mn)	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
Inmovilizado inmaterial	1,2	0,8	0,8	1,0	1,3	1,1	0,9	0,6		
Inmovilizado material	10,2	8,9	8,7	8,1	8,9	9,5	11,0	11,4		
Otros activos no corrientes	6,3	7,3	5,7	5,1	4,8	4,8	4,8	4,8		
Inmovilizado financiero	0,1	0,1	0,1	3,1	0,9	0,9	0,9	0,9		
Fondo de comercio y otros intangibles	7,5	1,3	-	-	-	-	-	-		
Activo circulante	12,9	13,5	15,4	13,9	17,0	17,4	18,1	19,4		
<b>Total activo</b>	<b>38,1</b>	<b>31,8</b>	<b>30,7</b>	<b>31,2</b>	<b>33,0</b>	<b>33,8</b>	<b>35,7</b>	<b>37,2</b>		
Patrimonio neto	22,5	18,8	20,7	23,3	23,7	24,8	27,2	30,7		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Provisiones y otros pasivos a LP	1,0	1,2	0,6	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0		
Otros pasivos no corrientes	-	-	-	-	1,4	2,4	2,9	2,9		
Deuda financiera neta	10,0	6,9	4,5	3,4	4,2	2,5	1,4	(1,0)		
Pasivo circulante	4,6	4,8	4,9	4,3	3,6	4,0	4,2	4,5		
<b>Total pasivo</b>	<b>38,1</b>	<b>31,8</b>	<b>30,7</b>	<b>31,2</b>	<b>33,0</b>	<b>33,8</b>	<b>35,7</b>	<b>37,2</b>		
<b>Cuenta de Resultados (EUR Mn)</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020e</b>	<b>2021e</b>	<b>2022e</b>	<b>TACC</b>	
<b>Total Ingresos</b>	<b>19,9</b>	<b>23,3</b>	<b>25,7</b>	<b>27,2</b>	<b>23,3</b>	<b>28,2</b>	<b>30,8</b>	<b>34,7</b>	<b>4,0%</b>	<b>14,2%</b>
<i>Cto. Total Ingresos</i>	9,5%	17,4%	10,3%	5,6%	-14,3%	21,3%	9,0%	12,7%		
Coste de ventas	(6,4)	(7,1)	(8,4)	(7,7)	(8,1)	(11,5)	(11,7)	(12,5)		
<b>Margen Bruto</b>	<b>13,5</b>	<b>16,3</b>	<b>17,3</b>	<b>19,4</b>	<b>15,2</b>	<b>16,8</b>	<b>19,1</b>	<b>22,2</b>	<b>3,0%</b>	<b>13,5%</b>
<i>Margen Bruto / Ingresos</i>	67,8%	69,7%	67,3%	71,5%	65,1%	59,4%	61,9%	63,9%		
Gastos de personal	(5,4)	(6,2)	(6,7)	(7,6)	(6,7)	(6,5)	(7,1)	(7,9)		
Otros costes de explotación	(5,5)	(5,9)	(5,4)	(6,2)	(6,0)	(6,8)	(7,2)	(8,0)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>2,6</b>	<b>4,1</b>	<b>5,2</b>	<b>5,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,5</b>	<b>4,7</b>	<b>6,3</b>	<b>-2,4%</b>	<b>38,2%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	-22,6%	57,5%	25,5%	9,0%	-57,8%	46,4%	35,5%	33,1%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	13,2%	17,7%	20,2%	20,8%	10,3%	12,4%	15,4%	18,2%		
Gastos de reestructuración y otros no rec.	-	-	-	-	0,1	(0,4)	-	-		
<b>EBITDA</b>	<b>2,6</b>	<b>4,1</b>	<b>5,2</b>	<b>5,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,1</b>	<b>4,7</b>	<b>6,3</b>	<b>-1,7%</b>	<b>37,1%</b>
Depreciación y provisiones	(2,3)	(3,0)	(1,9)	(1,6)	(1,5)	(1,6)	(1,7)	(1,9)		
Gastos capitalizados	-	-	-	0,1	-	-	-	-		
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>EBIT</b>	<b>0,4</b>	<b>1,1</b>	<b>3,3</b>	<b>4,2</b>	<b>0,9</b>	<b>1,5</b>	<b>3,0</b>	<b>4,4</b>	<b>27,1%</b>	<b>67,5%</b>
<i>Cto. EBIT</i>	-64,8%	208,5%	192,7%	29,0%	-77,6%	56,1%	104,5%	47,3%		
<i>EBIT / Ingresos</i>	1,8%	4,8%	12,7%	15,6%	4,1%	5,2%	9,8%	12,8%		
Impacto fondo de comercio y otros	(0,0)	(5,5)	(1,1)	(0,0)	-	-	-	-		
Resultado financiero neto	(0,5)	(0,3)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,0)		
Resultados por puesta en equivalencia	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio ordinario</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(4,7)</b>	<b>2,0</b>	<b>4,1</b>	<b>0,8</b>	<b>1,4</b>	<b>2,9</b>	<b>4,4</b>	<b>62,3%</b>	<b>73,5%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario</i>	-186,0%	n.a.	142,7%	103,3%	-79,2%	62,5%	113,1%	51,0%		
Extraordinarios	0,0	0,0	0,2	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio antes de impuestos</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(4,7)</b>	<b>2,2</b>	<b>4,1</b>	<b>0,8</b>	<b>1,4</b>	<b>2,9</b>	<b>4,4</b>	<b>64,8%</b>	<b>73,5%</b>
Impuestos	(0,2)	1,4	(0,2)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,6)	(0,9)		
<i>Tasa fiscal efectiva</i>	n.a.	n.a.	7,8%	18,9%	25,7%	20,0%	20,0%	20,0%		
Minoritarios	-	-	-	-	-	-	-	-		
Actividades discontinuadas	-	-	-	-	-	-	-	-		
<b>Beneficio neto</b>	<b>(0,3)</b>	<b>(3,3)</b>	<b>2,0</b>	<b>3,3</b>	<b>0,6</b>	<b>1,1</b>	<b>2,4</b>	<b>3,6</b>	<b>41,4%</b>	<b>77,9%</b>
<i>Cto. Beneficio neto</i>	40,6%	-955,1%	160,3%	64,9%	-81,0%	74,9%	113,1%	51,0%		
<b>Beneficio ordinario neto</b>	<b>(0,2)</b>	<b>(4,7)</b>	<b>1,9</b>	<b>3,3</b>	<b>0,6</b>	<b>1,4</b>	<b>2,4</b>	<b>3,6</b>	<b>52,5%</b>	<b>82,3%</b>
<i>Cto. Beneficio ordinario neto</i>	-222,9%	n.a.	139,4%	78,8%	-82,3%	145,5%	63,4%	51,0%		
<b>Cash Flow (EUR Mn)</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>2017</b>	<b>2018</b>	<b>2019</b>	<b>2020e</b>	<b>2021e</b>	<b>2022e</b>	<b>TACC</b>	
<b>EBITDA recurrente</b>						<b>3,5</b>	<b>4,7</b>	<b>6,3</b>	<b>-2,4%</b>	<b>38,2%</b>
Arrendamientos (Impacto NIIF 16)						-	-	-		
Var. capital circulante						0,0	(0,5)	(1,0)		
<b>Cash Flow operativo recurrente</b>						<b>3,5</b>	<b>4,3</b>	<b>5,3</b>	<b>-32,3%</b>	<b>76,9%</b>
CAPEX						(2,0)	(3,0)	(2,0)		
Rdo. Fin. Neto con impacto en Cash Flow						(0,1)	(0,1)	(0,0)		
Impuestos						(0,3)	(0,6)	(0,9)		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>						<b>1,1</b>	<b>0,6</b>	<b>2,4</b>	<b>n.a.</b>	<b>36,5%</b>
Gastos de reestructuración y otros no rec.						(0,4)	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones						1,0	0,5	-		
Extraordinarios con impacto en Cash Flow						-	-	-		
<b>Free Cash Flow</b>						<b>1,7</b>	<b>1,1</b>	<b>2,4</b>	<b>-62,4%</b>	<b>69,0%</b>
Ampliaciones de capital						-	-	-		
Dividendos						-	-	-		
<b>Variación de Deuda financiera neta</b>						<b>(1,7)</b>	<b>(1,1)</b>	<b>(2,4)</b>		

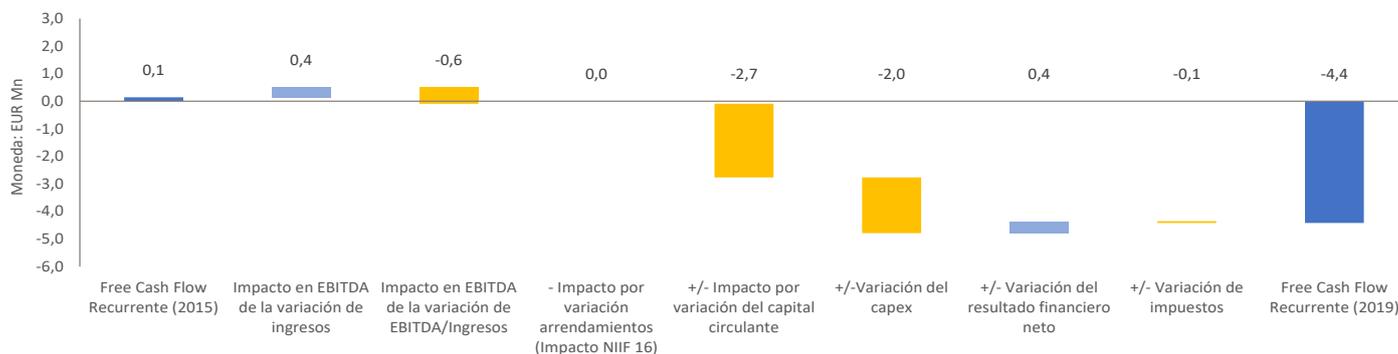
Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,0Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

## Anexo 2. Analítica del Free Cash Flow<sup>(1)</sup>

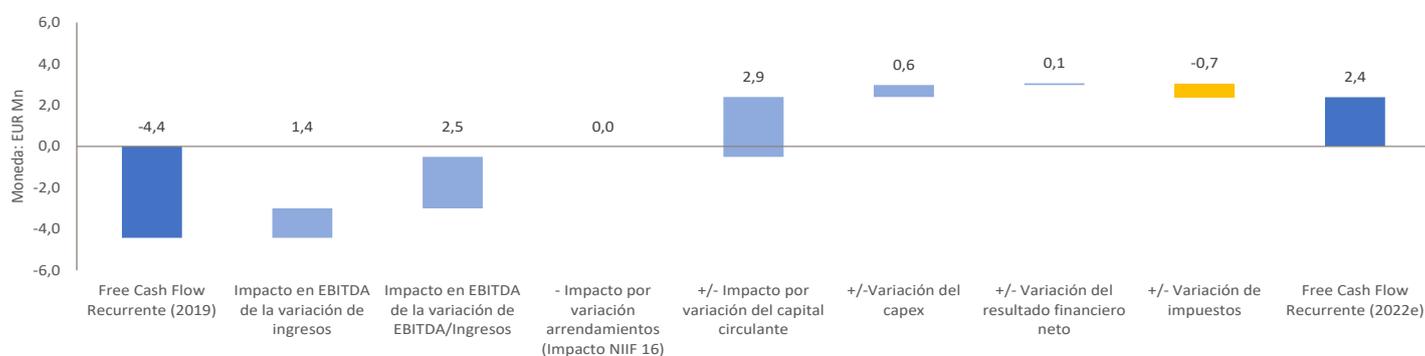
A) Análisis del Free Cash Flow (Eur Mn)	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC	
								16-19	19-22e
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>4,1</b>	<b>5,2</b>	<b>5,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,5</b>	<b>4,7</b>	<b>6,3</b>	<b>-16,7%</b>	<b>38,2%</b>
<i>Cto. EBITDA recurrente</i>	57,5%	25,5%	9,0%	-57,8%	46,4%	35,5%	33,1%		
<i>EBITDA rec. / Ingresos</i>	17,7%	20,2%	20,8%	10,3%	12,4%	15,4%	18,2%		
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(0,3)	(1,9)	0,9	(3,9)	0,0	(0,5)	(1,0)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>3,8</b>	<b>3,3</b>	<b>6,6</b>	<b>(1,5)</b>	<b>3,5</b>	<b>4,3</b>	<b>5,3</b>	<b>-33,8%</b>	<b>76,9%</b>
<i>Cto. Cash Flow operativo recurrente</i>	171,9%	-13,8%	100,2%	-122,8%	333,1%	21,9%	24,3%		
<i>Cash Flow operativo recurrente / Ingresos</i>	16,4%	12,8%	24,3%	n.a.	12,4%	13,9%	15,3%		
- CAPEX	(0,4)	(0,9)	(1,1)	(2,6)	(2,0)	(3,0)	(2,0)		
- Rdo. Financiero neto con impacto en Cash Flow	(0,3)	(0,2)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,1)	(0,0)		
- Impuestos	1,4	(0,2)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,6)	(0,9)		
<b>= Free Cash Flow recurrente</b>	<b>4,5</b>	<b>2,1</b>	<b>4,7</b>	<b>(4,4)</b>	<b>1,1</b>	<b>0,6</b>	<b>2,4</b>	<b>-44,0%</b>	<b>36,5%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow recurrente</i>	n.a.	-52,9%	121,1%	-194,9%	125,7%	-46,4%	292,6%		
<i>Free Cash Flow recurrente / Ingresos</i>	19,2%	8,2%	17,1%	n.a.	4,0%	2,0%	6,9%		
- Gastos de reestructuración y otros	-	-	(0,1)	(0,2)	(0,4)	-	-		
- Adquisiciones / + Desinversiones	(1,7)	0,0	(2,7)	3,8	1,0	0,5	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,0	0,2	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow</b>	<b>2,8</b>	<b>2,3</b>	<b>1,8</b>	<b>(0,8)</b>	<b>1,7</b>	<b>1,1</b>	<b>2,4</b>	<b>-32,1%</b>	<b>69,0%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow</i>	n.a.	-15,7%	-23,0%	-147,3%	302,8%	-35,4%	115,5%		
<i>Free Cash Flow recurrente - Yield (s/Mkt Cap)</i>	6,4%	3,0%	6,6%	n.a.	1,6%	0,9%	3,4%		
<i>Free Cash Flow - Yield (s/Mkt Cap)</i>	3,9%	3,3%	2,5%	n.a.	2,4%	1,6%	3,4%		
<b>B) Analítica de la variación anual del Free Cash Flow recurrente (Mn EUR)</b>									
<b>Free Cash Flow recurrente (Año -1)</b>	<b>0,1</b>	<b>4,5</b>	<b>2,1</b>	<b>4,7</b>	<b>(4,4)</b>	<b>1,1</b>	<b>0,6</b>		
Impacto en EBITDA de la variación de ingresos	0,5	0,4	0,3	(0,8)	0,5	0,3	0,6		
Impacto en EBITDA de la variación de EBITDA/Ingresos	1,1	0,6	0,2	(2,5)	0,6	0,9	1,0		
<b>= Variación EBITDA recurrente</b>	<b>1,5</b>	<b>1,1</b>	<b>0,5</b>	<b>(3,3)</b>	<b>1,1</b>	<b>1,2</b>	<b>1,6</b>		
- Impacto por variación arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Impacto por variación del capital circulante	0,9	(1,6)	2,8	(4,8)	3,9	(0,5)	(0,5)		
<b>= Variación del Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>2,4</b>	<b>(0,5)</b>	<b>3,3</b>	<b>(8,1)</b>	<b>5,0</b>	<b>0,8</b>	<b>1,0</b>		
+/- Variación del CAPEX	0,2	(0,4)	(0,2)	(1,5)	0,6	(1,0)	1,0		
+/- Variación del resultado financiero neto	0,2	0,1	0,0	0,0	-	0,0	0,1		
+/- Variación de impuestos	1,5	(1,5)	(0,6)	0,6	(0,1)	(0,3)	(0,3)		
<b>= Variación del Free Cash Flow recurrente</b>	<b>4,3</b>	<b>(2,4)</b>	<b>2,6</b>	<b>(9,1)</b>	<b>5,6</b>	<b>(0,5)</b>	<b>1,8</b>		
<b>Free Cash Flow Recurrente</b>	<b>4,5</b>	<b>2,1</b>	<b>4,7</b>	<b>(4,4)</b>	<b>1,1</b>	<b>0,6</b>	<b>2,4</b>		
<b>C) Análisis del "FCF to the Firm" (pre servicio de la deuda) (EUR Mn)</b>									
<b>EBIT</b>	<b>1,1</b>	<b>3,3</b>	<b>4,2</b>	<b>0,9</b>	<b>1,5</b>	<b>3,0</b>	<b>4,4</b>	<b>-5,5%</b>	<b>67,5%</b>
* Tasa fiscal teórica	0,0%	7,8%	18,9%	25,7%	20,0%	20,0%	20,0%		
= Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,3)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,6)	(0,9)		
<b>EBITDA recurrente</b>	<b>4,1</b>	<b>5,2</b>	<b>5,7</b>	<b>2,4</b>	<b>3,5</b>	<b>4,7</b>	<b>6,3</b>	<b>-16,7%</b>	<b>38,2%</b>
- Arrendamientos (Impacto NIIF 16)	-	-	-	-	-	-	-		
+/- Var. Capital circulante	(0,3)	(1,9)	0,9	(3,9)	0,0	(0,5)	(1,0)		
<b>= Cash Flow operativo recurrente</b>	<b>3,8</b>	<b>3,3</b>	<b>6,6</b>	<b>(1,5)</b>	<b>3,5</b>	<b>4,3</b>	<b>5,3</b>	<b>-33,8%</b>	<b>76,9%</b>
- CAPEX	(0,4)	(0,9)	(1,1)	(2,6)	(2,0)	(3,0)	(2,0)		
- Impuestos implícitos (pre Resultado financiero neto)	-	(0,3)	(0,8)	(0,2)	(0,3)	(0,6)	(0,9)		
<b>= Free Cash Flow (To the Firm) recurrente</b>	<b>3,4</b>	<b>2,2</b>	<b>4,8</b>	<b>(4,3)</b>	<b>1,2</b>	<b>0,7</b>	<b>2,4</b>	<b>-48,5%</b>	<b>36,6%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm) Recurrente</i>	311,4%	-35,9%	117,8%	-191,4%	127,9%	-44,6%	256,6%		
<i>Free Cash Flow (To the Firm) recurrente / Ingresos</i>	14,6%	8,5%	17,5%	n.a.	4,3%	2,2%	6,9%		
- Adquisiciones / + Desinversiones	(1,7)	0,0	(2,7)	3,8	1,0	0,5	-		
+/- Extraordinarios con impacto en Cash Flow	0,0	0,2	-	-	-	-	-		
<b>= Free Cash Flow "To the Firm"</b>	<b>1,7</b>	<b>2,4</b>	<b>2,0</b>	<b>(0,5)</b>	<b>2,2</b>	<b>1,2</b>	<b>2,4</b>	<b>-32,2%</b>	<b>87,0%</b>
<i>Cto. Free Cash Flow (To the Firm)</i>	98,1%	42,1%	-15,4%	-126,0%	519,2%	-47,0%	104,5%		
<i>Free Cash Flow (Recurrente) To the Firm - Yield (s/ EV)</i>	4,8%	3,1%	6,6%	n.a.	1,7%	0,9%	3,4%		
<i>Free Cash Flow To the Firm - Yield (s/EV)</i>	2,4%	3,4%	2,8%	n.a.	3,1%	1,6%	3,4%		

Nota 1: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,0Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

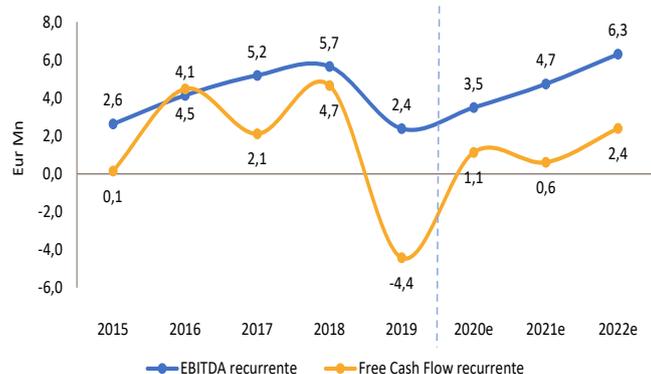
### Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2015 - 2019)



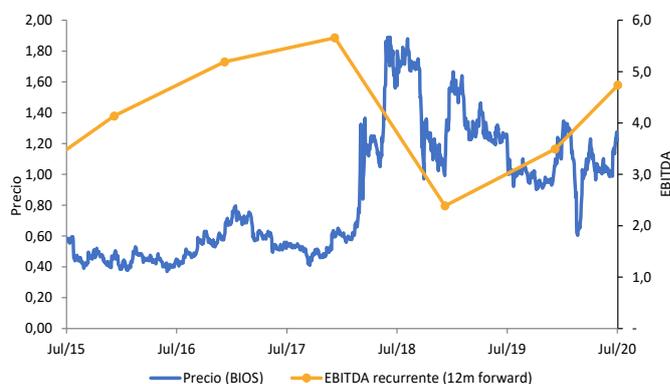
### Análisis de la variación acumulada del Free Cash Flow Recurrente (2019 - 2022e)



### Evolución del EBITDA recurrente vs Free Cash Flow recurrente



### Comportamiento del precio de la acción vs EBITDA (12m forward)



## Anexo 3. Detalle del cálculo del EV a fecha de este informe

	EUR Mn	Fuente
Market Cap	70,4	
+ Minoritarios	-	Rdos. 6m 2020
+ Provisiones y otros pasivos a LP	2,0	Rdos. 6m 2020
+ Deuda financiera neta	0,1	Rdos. 6m 2020
- Inmovilizado financiero	0,9	Rdos. 6m 2020
+/- Otros	-	Rdos. 6m 2020
<b>Enterprise Value (EV)</b>	<b>71,6</b>	

## Anexo 4. Comportamiento histórico (1)(2)

Comportamiento histórico (EUR Mn)	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e	TACC 09-19	TACC 19-22e
Total Ingresos	20,0	20,5	17,5	17,3	18,6	17,4	19,9	23,3	25,7	27,2	23,3	28,2	30,8	34,7	1,5%	14,2%
Cto. Total ingresos	-7,2%	2,7%	-14,9%	-1,1%	7,7%	-6,3%	14,1%	17,4%	10,3%	5,6%	-14,3%	21,3%	9,0%	12,7%		
EBITDA	2,7	4,8	2,2	2,5	3,5	3,1	2,6	4,1	5,2	5,7	2,4	3,1	4,7	6,3	-0,8%	37,1%
Cto. EBITDA	-10,0%	79,1%	-52,9%	13,5%	39,7%	-12,3%	-15,5%	57,5%	25,5%	9,0%	-56,7%	25,6%	54,0%	33,1%		
EBITDA/Ingresos	13,3%	23,1%	12,8%	14,7%	19,1%	17,8%	13,2%	17,7%	20,2%	20,8%	10,5%	10,9%	15,4%	18,2%		
Beneficio neto	(9,4)	0,6	(4,1)	(0,9)	(0,1)	(0,6)	(0,3)	(3,3)	2,0	3,3	0,6	1,1	2,4	3,6	7,5%	77,9%
Cto. Beneficio neto	n.a.	106,7%	-743,6%	77,5%	92,1%	-716,4%	47,0%	-955,1%	160,3%	64,9%	-81,0%	74,9%	113,1%	51,0%		
Nº Acciones Ajustado (Mn)	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7	57,7		
BPA (EUR)	-0,16	0,01	-0,07	-0,02	0,00	-0,01	-0,01	-0,06	0,03	0,06	0,01	0,02	0,04	0,06	7,5%	77,9%
Cto. BPA	n.a.	n.a.	n.a.	77,5%	92,1%	n.a.	47,0%	n.a.	n.a.	64,9%	-81,0%	74,9%	n.a.	51,0%		
BPA ord. (EUR)	-0,16	0,01	-0,07	-0,02	0,00	-0,01	0,00	-0,08	0,03	0,06	0,01	0,02	0,04	0,06	7,5%	82,3%
Cto. BPA ord.	n.a.	n.a.	n.a.	77,5%	92,1%	n.a.	71,1%	n.a.	n.a.	78,8%	-82,3%	n.a.	63,4%	51,0%		
CAPEX	(2,1)	(2,7)	(0,7)	(1,1)	(0,9)	(0,4)	(0,6)	(0,4)	(0,9)	(1,1)	(2,6)	(2,0)	(3,0)	(2,0)		
CAPEX/Vtas %	10,5%	13,1%	4,1%	6,2%	5,0%	2,4%	2,9%	1,8%	3,4%	3,9%	11,2%	7,1%	9,7%	5,8%		
Free Cash Flow	8,2	1,4	(2,4)	(0,6)	2,1	1,5	0,2	2,8	2,3	1,8	(0,8)	1,7	1,1	2,4	-7,7%	69,0%
DN/EBITDA (x) <sup>(1)</sup>	-0,1x	2,8x	6,5x	6,0x	3,5x	3,3x	3,8x	1,7x	0,9x	0,6x	1,7x	0,8x	0,3x	-0,2x		
PER (x)	n.a.	56,2x	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	17,1x	17,3x	96,2x	63,8x	29,9x	19,8x		
EV/Vtas (x)	2,69x	2,38x	2,17x	2,13x	2,81x	1,87x	1,79x	1,77x	1,47x	2,09x	2,61x	2,53x	2,32x	2,06x		
EV/EBITDA (x) <sup>(2)</sup>	20,3x	10,3x	16,9x	14,5x	14,7x	10,5x	13,5x	10,0x	7,3x	10,0x	24,8x	23,3x	15,1x	11,3x		
Comport. Absoluto	5,6%	-34,0%	-34,7%	-7,4%	84,0%	-44,2%	22,1%	26,6%	0,0%	66,7%	6,0%	16,0%				
Comport. Relativo vs Ibex 35	-18,7%	-20,1%	-24,8%	-2,9%	51,5%	-46,2%	31,5%	29,2%	-6,9%	96,1%	-5,2%	54,4%				

Nota 1: Los múltiplos son históricos, calculados en base al precio y EV de final de cada ejercicio, salvo (en su caso) en el año en curso, en que se darían múltiplos a precios actuales. El comportamiento absoluto y relativo corresponde a cada ejercicio (1/1 a 31/12). La fuente, tanto de múltiplos históricos como de evolución de la cotización, es Thomson Reuters.

Nota 2: Las proyecciones incluyen los ajustes por aplicación de NIIF 16. En 2019 el EBITDA es c. EUR 0,0Mn mayor por la aplicación de NIIF 16.

Nota 3: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## Anexo 5. Principales competidores 2020e

		Industria Probióticos			Omega-3				BIOS		
EUR Mn		Probi AB	Biogaia AB	Christian Hansen	Average	DSM	Croda Intl.	Amarin	Aussteval	Average	BIOS
Dato	Market cap	373,1	837,6	12.770,7		23.615,6	8.206,0	2.175,6	1.464,5		70,4
	Enterprise value (EV)	364,5	819,5	13.779,2		25.244,0	8.848,0	1.764,2	3.074,5		71,6
Información financiera básica	Total Ingresos	64,6	82,2	1.209,0		8.897,9	1.465,2	569,9	2.278,8		28,2
	Cto.Total Ingresos	8,3%	12,2%	4,1%	8,2%	-1,2%	-10,1%	48,7%	-3,8%	8,4%	21,3%
	2y TACC (2020e - 2022e)	9,1%	12,4%	8,6%	10,0%	6,5%	5,3%	6,2%	5,2%	5,8%	10,8%
	EBITDA	19,9	27,3	432,0		1.654,1	430,0	(12,8)	379,0		3,1
	Cto. EBITDA	7,5%	13,7%	5,9%	9,0%	0,3%	-10,7%	38,4%	-12,9%	3,8%	25,6%
	2y TACC (2020e - 2022e)	12,1%	13,3%	9,6%	11,7%	8,9%	7,9%	n.a.	21,4%	12,8%	43,2%
	EBITDA/Ingresos	30,8%	33,2%	35,7%	33,3%	18,6%	29,3%	n.a.	16,6%	21,5%	10,9%
	EBIT	12,6	26,3	357,8		1.025,5	352,5	(47,8)	227,7		1,5
	Cto. EBIT	8,2%	13,6%	4,2%	8,7%	-4,9%	-12,5%	-120,7%	-22,5%	-40,1%	56,1%
	2y TACC (2020e - 2022e)	18,7%	13,3%	9,0%	13,7%	12,5%	8,7%	n.a.	34,9%	18,7%	73,6%
	EBIT/Ingresos	19,6%	32,0%	29,6%	27,0%	11,5%	24,1%	n.a.	10,0%	15,2%	5,2%
	Beneficio Neto	9,9	20,1	261,8		777,4	250,3	(39,4)	109,7		1,1
Cto. Beneficio Neto	20,5%	12,7%	4,6%	12,6%	9,0%	-5,4%	95,3%	-50,9%	12,0%	74,9%	
2y TACC (2020e - 2022e)	21,1%	13,6%	8,9%	14,5%	13,9%	9,2%	n.a.	34,5%	19,2%	79,4%	
CAPEX/Ventas	-5,1%	-3,4%	-10,7%	-6,4%	-7,2%	-7,7%	-0,1%	-8,0%	-5,8%	-7,1%	
Free Cash Flow	13,0	n.a.	207,0		728,2	241,2	33,3	69,9		1,7	
Deuda financiera Neta	(31,4)	(31,3)	978,7		2.226,1	630,2	(162,0)	482,7		2,5	
DN/EBITDA (x)	(1,6)	(1,1)	2,3	(0,2)	1,3	1,5	n.a.	1,3	1,4	0,7	
Pay-out	17,5%	73,4%	56,7%	49,2%	55,5%	55,6%	0,0%	52,7%	41,0%	0,0%	
Múltiplos y Ratios	P/E (x)	37,5	42,5	51,0	43,7	29,2	33,3	n.a.	13,5	25,4	63,8
	P/BV (x)	3,0	13,8	14,1	10,3	2,9	7,5	n.a.	1,0	3,8	2,8
	EV/Ingresos (x)	5,6	10,0	11,4	9,0	2,8	6,0	3,1	1,3	3,3	2,5
	EV/EBITDA (x)	18,3	30,0	31,9	26,7	15,3	20,6	n.a.	8,1	14,6	20,5
	EV/EBIT (x)	28,8	31,2	38,5	32,9	24,6	25,1	n.a.	13,5	21,1	48,5
	ROE	8,4	36,7	30,0	25,0	10,0	24,8	n.a.	6,8	13,9	4,5
	FCF Yield (%)	3,5	n.a.	1,6	2,5	3,1	2,9	1,4	4,9	3,1	1,6
	DPA	0,15	0,85	1,13	0,71	2,45	1,07	0,00	0,29	0,95	0,00
Dvd Yield	0,5%	1,7%	1,2%	1,1%	1,9%	1,7%	0,0%	3,9%	1,9%	0,0%	

Nota 1: Datos financieros, Múltiplos y Ratios basados en el consenso de mercado (Thomson Reuters). En el caso de la compañía analizada, estimaciones propias (Lighthouse).

Nota 2: Todos los ratios y múltiplos sobre EBITDA, se refieren al EBITDA total (no al EBITDA recurrente).

## INFORMACIÓN LEGAL IMPORTANTE SOBRE ESTE INFORME

### LIGHTHOUSE

Lighthouse es un proyecto de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Lighthouse es un proyecto de análisis plenamente financiado por Bolsas y Mercados Españoles S.A. Lighthouse persigue mejorar la cobertura de análisis de los "valores huérfanos" del mercado español: aquellos que carecen de una cobertura real y continuada de análisis. Los informes de Lighthouse no incluirán ni valoración ni precio objetivo. Lighthouse no persigue asesorar en materia de inversión a ninguna persona física o jurídica. Por este motivo, Lighthouse no dará ninguna recomendación personalizada de inversión de ninguno de los valores que analice.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad de nacionalidad española, cuyo objeto social es

1º) La prestación de servicios de información y análisis financiero de los valores emitidos por todo tipo de personas jurídicas que cotizan en los mercados secundarios oficiales, y específicamente de aquellos valores que no son objeto recurrente de información y análisis por los analistas financieros que intervienen en los mercados.

2º) La prestación de los servicios de publicidad y actualización de los referidos informes y análisis financieros, así como la monitorización y seguimiento de los valores objeto de información y análisis.

3º) La realización de estudios y proyectos dirigidos a proponer e implantar medidas tendentes a mejorar la información y análisis financieros de los valores que cotizan en los mercados secundarios oficiales.

IEAF Servicios de Análisis S.L.U. es una sociedad cuyo socio único es el Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF), asociación profesional sin ánimo de lucro.

### DISCLAIMER

El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) certifica que todo Analista de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. cuyo nombre figure como Autor de este informe, expresa opiniones que reflejan su opinión personal e independiente sobre la compañía analizada. Sin que estas impliquen, ni directa ni indirectamente una recomendación personalizada de la compañía analizada a efectos de constituir un asesoramiento en materia de inversión. El informe se basa en la elaboración de proyecciones financieras detalladas a partir de información pública y siguiendo la metodología de análisis fundamental tradicional (no tratándose, por tanto de un informe de análisis técnico ni cuantitativo). Para la metodología de análisis empleada en la redacción de este informe, por favor, contacte directamente con el analista, cuyos datos de contacto figuran en la portada de este informe.

El informe incluye información básica de los principales parámetros a utilizar por un inversor a la hora de realizar por sí mismo una valoración (sea por descuento de flujos o por múltiplos). Dichos parámetros son la opinión o estimación personal del analista. La persona que reciba este informe deberá aplicar su propio juicio a la hora de utilizar dichos parámetros. Y deberá considerarlos un elemento más en su proceso de decisión en materia de inversión. Esos parámetros no constituyen una recomendación personalizada de inversión.

### Normas de confidencialidad y conflictos de interés

Ninguna de las siguientes normas (12) de confidencialidad y conflictos de interés son de aplicación a este informe:

1. El presente informe es un análisis no independiente al estar realizado por encargo de la compañía analizada (emisor).
2. En los últimos 12 meses, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., han tenido mandatos de Finanzas Corporativas o bien han gestionado o cogestionado una oferta pública de los valores del emisor, o bien recibido de dicho emisor una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
3. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., espera recibir o pretende obtener en los próximos 6 meses una remuneración por los servicios de Finanzas Corporativas prestados a esta empresa, que excluyen los servicios de corredor por unos honorarios anticipados.
4. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición larga en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
5. El Analista de Inversiones o un miembro del Departamento de Análisis o que viva en su casa tiene una posición corta en las acciones o los derivados del emisor correspondiente.
6. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición larga superior al 0,5% del Capital del emisor.
7. A la fecha de producción, el Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U. tenían una posición corta superior al 0,5% del Capital del emisor.
8. Al fin del mes inmediatamente anterior a la publicación de este informe, o del mes previo si el informe se publica en los diez días siguientes al final del mes, la compañía analizada (el emisor) o cualquiera de sus filiales, poseían el 5% o más de cualquier clase de valores de renta variable del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U.
9. Un alto directivo o ejecutivo del Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., o bien un miembro de sus departamentos es directivo, ejecutivo, asesor o miembro del Consejo de Administración del emisor y/o una de sus subsidiarias.
10. El Instituto Español de Analistas Financieros o su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., actúa en calidad de corredor del Emisor por los honorarios anticipados correspondientes.
11. El contenido de este informe ha sido revisado por el emisor con anterioridad a su publicación.
12. El emisor ha realizado cambios en el contenido del informe antes de su distribución.

Los Analistas de Inversiones que han elaborado el presente Análisis de Inversiones son empleados de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Dichos analistas han recibido (o recibirán) una remuneración en función de los beneficios generales de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Para obtener una copia del Código de Conducta de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. (para la Gestión de Conflictos de Interés en el departamento de Análisis), contacte por correo electrónico con [secretaria@ieaf.es](mailto:secretaria@ieaf.es) o consulte el contenido de este Código en [www.ieaf.es](http://www.ieaf.es).

IEAF Servicios de Análisis está remunerado por Bolsas y Mercados Españoles, S.A. para la redacción de este informe. Este informe debe considerarse solo un elemento más en la toma de decisiones de inversión.

### Un informe emitido por IEAF Servicios de Análisis S.L.U.

Todos los derechos reservados. Queda prohibido su uso o distribución no autorizados. Este documento ha sido elaborado y distribuido, según lo establecido en la MiFID II, por IEAF Servicios de Análisis S.L.U. Su actividad empresarial está regulada por la CNMV. La información y las opiniones expresadas en este documento no constituyen ni pretenden constituir una oferta o la solicitud de una oferta para la compra o la venta de los valores referidos (es decir, los valores mencionados en el presente y los warrants, opciones, derechos o intereses relacionados con estos). La información y las opiniones contenidas en este documento están basadas en informaciones de carácter público y en fuentes consideradas fiables por IEAF Servicios de Análisis S.L.U., pero no se ofrece ninguna garantía en cuanto a su precisión o integridad. Todos los comentarios y las estimaciones facilitadas reflejan únicamente la opinión de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. y no ofrecen ninguna garantía implícita o explícita. Todas las opiniones expresadas están sujetas a cambio sin previo aviso. En el presente documento no se tienen en cuenta los objetivos de inversión concretos, el estado financiero, la actitud frente al riesgo ni otras cuestiones específicas de la persona que reciba este documento, de modo que ésta deberá aplicar su juicio al respecto. Ni el Instituto Español de Analistas Financieros ni su filial, IEAF Servicios de Análisis S.L.U., asumen responsabilidad alguna por las pérdidas directas o indirectas derivadas del uso de los análisis publicados, salvo en caso de conducta negligente por parte de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. La

información contenida en este informe se aprueba para su distribución a clientes profesionales, contrapartes elegibles y asesores profesionales, no a clientes particulares o minoristas. Se prohíbe su reproducción, distribución o publicación para cualquier fin sin la autorización por escrito de IEAF Servicios de Análisis S.L.U. El Instituto Español de Analistas Financieros (IEAF) y/o su filial IEAF Servicios de Análisis S.L.U., sus empleados y directivos, pueden tener una posición (larga o corta) en una inversión sabiendo que ese emisor será objeto de análisis y que ese análisis se distribuirá a inversores institucionales. Cualquier información adicional sobre el contenido de este informe se remitirá previa solicitud. IEAF Servicios de Análisis tiene como objetivo la publicación de (al menos) un informe o nota trimestral de actualización de la compañía analizada.

**Estados Unidos.** IEAF Servicios de Análisis S.L.U. no está inscrito en Estados Unidos y, por lo tanto, no está sujeto a la normativa de dicho país sobre la elaboración de análisis y la independencia de los analistas. Este informe se distribuirá únicamente a los principales inversores institucionales de EE.UU., con arreglo a la exención de inscripción estipulada por la Normativa 15a-6 de la Ley del Mercados de Valores de Estados Unidos de 1934, en su versión enmendada (la "Exchange Act") y en las interpretaciones de ésta realizadas por la Comisión de Valores de EE.UU. ("SEC").

**Principales inversores institucionales de EE.UU.** Este informe se distribuirá a los "Principales inversores institucionales de EE.UU." según la definición de la Normativa 15a-6 de la Comisión del Mercado de Valores de Estados Unidos y de la Ley del Mercado de Valores de EE.UU. de 1934.

#### Histórico de notas e informes

Fecha Informe	Recomendación	Precio (EUR)	P. Objetivo (EUR)	Plazo validez	Motivo informe	Analista
28-Jul-2020	n.a.	1,22	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2020	Ana Isabel González García, CIIA
30-Abr-2020	n.a.	1,15	n.a.	n.a.	Revisión de estimaciones	Ana Isabel González García, CIIA
02-Mar-2020	n.a.	1,10	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
29-Oct-2019	n.a.	0,95	n.a.	n.a.	Resultados 9m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
30-Jul-2019	n.a.	1,02	n.a.	n.a.	Resultados 6m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
14-May-2019	n.a.	1,24	n.a.	n.a.	Resultados 3m 2019	Ana Isabel González García, CIIA
28-Feb-2019	n.a.	1,62	n.a.	n.a.	Resultados 12m 2018	Ana Isabel González García, CIIA
31-Ene-2019	n.a.	1,56	n.a.	n.a.	Inicio de cobertura	Ana Isabel González García, CIIA